

いび経営革新塾2010 販売力向上塾カリキュラム

日程	テーマ	内容	講師	
第1日目 9月8日(水)	14:00 ～15:30	販売力向上のための マーケティング戦略①	マーケティング戦略の概要をつかみ、 ITC (デジタルカメラ) を活用した販売 促進の考え方を理解する。	伊藤慎悟氏
	15:30 ～17:00	デジタルカメラ撮影の 基本	デジタルカメラの簡単な使い方から、 いままで使いこなせなかった機能につ いてまでを学びます。	末松 文氏
第2日目 9月15日(水)	14:00 ～17:00	室内・室外での撮影方 法	一日目の内容を踏まえ、HPに栄える 撮影方法を実際に行い、学びます。	末松 文氏
第3日目 9月22日(水)	14:00 ～17:00	販売力向上のための マーケティング戦略②	経営コンセプトの策定など、環境分析 を踏まえたわが社の方向性を考える。	伊藤慎悟氏
第4日目 9月29日(水)	14:00 ～17:00	ITの現状と今後の進む べき方向と方法	目的別の「利益につながるWEBサイ ト」作りを理解し、これからの流れと 戦略を考えます。	仲上浩司氏
第5日目 10月6日(水)	14:00 ～15:00	撮影方法のまとめ	今までの講座でわからなかったところ、 不安なところをもう一度再確認します。	末松 文氏
	15:00 ～16:30	販売力向上のための マーケティング戦略③	マーケティング戦略のまとめ、見直し を行い、ビジネスプランを完成する。	伊藤慎悟氏
	16:30 ～16:45	塾終了後の支援措置に ついて	岐阜県等の支援措置について	岐阜県商工会 連合会
	16:45 ～17:00	閉校式	修了証配布	事務局
第6日目 10月20日(水)	13:00 ～17:00	個別指導	希望受講者には個別に相談させていた だきます。	伊藤慎悟氏 仲上浩司氏 末松 文氏

お 申 込 み / お 問 合 わ せ

揖斐川町商工会

〒501-0603 岐阜県揖斐郡揖斐川町上南方165-1
TEL (0585) 22-6185 FAX (0585) 22-2561

キ-リ-ト-リ-セ-シ-

いび経営革新塾2010

販売力向上塾コース

受講申込書

お 名 前	フリガナ		性 別	男性・女性
ご 住 所	〒 岐阜県			
ご連絡先 <small>電話・携帯どちらかを 必ずご記入ください。</small>	電話番号	携帯番号		
	FAX番号	メールアドレス		
現在のご職業 (該当に○)	1. 会社員 (派遣社員、公務員等含む) 2. 経営者・役員・自由業・自営業 3. 専業主婦 (夫) 4. 学生 5. パート・アルバイト等 6. 無職 7. その他 ()			
デジタル カ メ ラ	メーカー:	種類 (該当に○)	一眼レフ ネオ一眼レフ コンパクトデジカメ	メディアの 種 類 (例:SDカード)
ホームページ			フラッシュ ・ストロボ (該当に○)	有・無 外付け

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、創業人材育成事業における本人確認、受講者・修了者名簿の作成・修了証明書の発行、修了者アンケート、中小企業庁への実施報告
など本事業の実施のために使用するほか、揖斐川町商工会・全国商工会連合会・市町村各商工会からの各種連絡・情報提供等に使用します。管理には万全を期し守秘義務を厳守します。